

ناجي سلطانم (شركة فيكتوار للتأمين - لبنان): تأسيس شركة إعادة لبنانية تتلافى تغطيات الشركات المسندة المحلية والعاملة في الخارج



مدير عام شركة فيكتوار - لبنان VICTOIRE ناجي سلطانم قدر عالياً دور السوق اللبنانية الإيجابي في ارتقاء صناعة التأمين العربية، لاحظ طرح منتجات تأمين جديدة في المنطقة مواكبة للمتطلبات والمتغيرات السياسية والأمنية، متوقعاً فرض شروط قاسية من قبل المعيدين لدى تجديد العقود، مشجعاً على تأسيس شركة إعادة عربية جديدة وأخرى لبنانية تتلافى تغطيات الشركات المنسدة المحلية والعاملة في الخارج.

■ ما الإنجازات التي حققها الاتحاد العام العربي للتأمين، وما هي مطالبكم لتحسين صناعة التأمين في المنطقة؟

- حق الاتحاد العديد من الإنجازات، بدليل أنه احتفل بيوبيله الذهبي، لكن نتمنى أن يأخذ لبنان حقه في هذه الملتقىات نظراً للدور الذي تؤديه سوق التأمين اللبنانية في ارتقاء هذه الصناعة، وإعطاء العاملين في هذا القطاع حقهم من التقدير.

شروط قاسية لدى التجديد

■ أي انطباع تركته عليكم اجتماعاتكم بممثلي شركات التأمين العربية والعالمية خلال المؤتمر؟ وهل لمستم تخوفاً معيناً من الأحداث الجارية في المنطقة العربية؟

- الملاحظ بدء طرح منتجات تأمين جديدة في المنطقة مواكبة للمتطلبات والمتغيرات الأمنية والسياسية، كما لمسنا تخوفاً لدى الشركات العربية والأجنبية من الأحداث الجارية في المنطقة، وهذا سيؤدي بلا شك إلى فرض شروط قاسية لدى تجديد العقود في مختلف أنواع التأمين.

وفيما خص السوق اللبنانية فلطالما تميزت شركاتنا عن غيرها بطريقة تعاملها مع المؤمن لهم، مبادلة حرصها على استمرار تعاونها معهم ومع شركات إعادة، على عكس الشركات العربية التي تسعى إلى أهداف معينة، ما يدفع بالمعيدين إلى إيلاء سوقنا الاهتمام الكافي برغم المنافسة الصحية المندلعة بين الشركات والمنحصرة في تقديم أفضل الخدمات.

■ هناك حديث عن تأسيس شركة إعادة جديدة تابعة لمجلس التعاون الخليجي (GCC) وأخرى في مصر، هل تنتظرون بإيجابية إلى إنشاء شركات إعادة تأمين عربية جديدة؟

- نحن في شركة «فيكتوار» نتعامل مع شركة «آراب رى» والصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب AWRIS، كما نسعى للتعاون مستقبلاً مع شركات عربية وأجنبية. وفيما خص تأسيس شركة إعادة عربية جديدة فإننا من المشجعين على ذلك، مع لحظ انتنا في لبنان نحتاج أيضاً لشركة إعادة لبنانية، تتلافى تغطيات الشركات المنسدة المحلية وتلك المنتشرة في مختلف دول العالم.

■ ما هي آخر المستجدات التي طرأت على أوضاع شركتكم؟

- نسعى إلى بناء علاقات مع شركات تأمين في المنطقة بهدف تبادل الخدمات ودخول أسواق جديدة.